

# 会议记录

2013年9月14日

星期

会议时间	11点30分开会 12点10分闭会	会议地址	威斯汀酒店三楼	主持人	刘林
会议名称	智能家居物联网产品发布会 机构参会调研			记录人	
出席人	方建、谢卫国、易非、齐红雨、揭力、周以杰、周叙 丰唐：张川、郑少华				

## 发言内容

机构媒体：请问公司如何看待未来智能家居物联网的发展，以及销售规模有多大？

郑少华：在国外，智能家居物联网产品相对大的运营商而言只是一个附加产品；他们依据市场情况来推进项目。在国内，物联网技术的应用还处于萌芽状态，现在国家政策也大力支持物联网产业的发展。随着国内人们对生活质量要求的提高以及公司技术的不断进步，智能家居物联网产品也会相应受到市场的高度认可。丰唐追求的是做一整套系统，而不是单产品。我们了解系统每个细微环节，一般如果对比了解过我们的产品都会认可我们的产品。我们看好智能家居物联网未来的发展前景，我们注重每个细微环节，一直在精益求精地推进项目，整个系统的推进会有一个周期，但相信不会太长。

机构媒体：丰唐销售模式是怎样？

郑少华：在美国，我们有两个最大的电信公司及安防公司合作，目前，国内外陆续有其他大的企业与我们洽谈相关合作事宜。我们的销售一般有三种模式。一种是通过电信公司，向用户推销；另一种是进入家居建材类大商超，让客户DIY选择产品，当然客户

# 会议记录

## 发言内容

前几次购买时,我们可以进行指导:第三种是与大集团合作,对其项目进行统一安装,对系统进行优化。

机构媒体:请问丰富技术特点及国内外团队分工情况?

郑少华:公司智能家居物联网采用的主要是无线Z-wave技术,目前也在同步研发采用zigbee技术的产品,公司会根据市场情况同时开发zigbee、Z-wave产品。国内所有产品都是自主研发的,包括网关。我们在国内外都有配合团队,国外的团队主要位于欧洲、英国及美国,国内的团队在深圳。在国外布局研发团队,例如美国硅谷的团队他们可以把最前沿信息技术市场趋势等传达到国内,我们想要做的是个完美的智能家居物联网系统,而不是去单做快销产品,我们要对每一个环节的品质进行把控,让消费者真正体会到什么叫充满智慧的“智能化生活”。

机构媒体:请问公司在国内是否有发展目标?

张圳:我们计划先在上广深做个试点城市,目前会先控制国内经销商数量,将与公司理念相通,有发展潜力的供应商筛选出来,优化资源配置,在国内主要城市优先做好产品的推广。

机构媒体:请问公司有和智能建筑公司合作吗?

张圳:智能建筑是针对整个大楼的节能进行规划设计,而我们更侧重室内的智能家居规划设计,未来也可能有合作的趋势。

# 会议记录

年 月 日

星 期

会议时间	点 分开会	会议地址	主持人
	点 分闭会		
会议名称			记录人
出席人			
发 言 内 容			
机构投资者：请问贵司物联网产品服务定位。			
张圳：物联网未来发展趋势是硬件和软件的使用，不单单是硬件问题，我们现在是研发整套系统，包括研发自研网关，在国内我们会对经销商进行培训，经销商必须服务好消费者，消费者最初会对软件使用不清楚，但培训后，就能轻车熟路了。			
<p>深圳市英商创新控制股份有限公司 董 事 会 2012年7月24日</p> 			