

# 会议记录

2013年1月17日

星期

会议时间	10点00分开会	会议地址	五楼会议室	主持人	刘林
	11点30分闭会				
会议名称	机构来访(平安证券、被大华基金、长信基金)			记录人	刘伟斌
出席人	刘林 韩冰 黄学松 肖燕松				

## 发言内容

刘林：公司2001年成立以来，风风雨雨走过十几年，公司成长较快。公司属于国家高新技术企业，公司英唐电气、英唐数码国家高新技术企业认定目前处于公示阶段。公司目前有五大业务板块，即生活电器智能控制、数码产品、家用智能豆腐机、物联网及电力参数监测。

机构：了解一下公司产品方面的战略规划。

刘林：公司积极响应国家创新战略，着力建设自主品牌，通过豆腐机、宝宝小厨房等创新产品，打造自主品牌。目前，公司正加大这些创新产品的市场开拓力度，陆续投入广告。

机构：谈谈公司的数码产品业务

刘林：数码产品这块在国内竞争激烈，平板电脑、电子书等产品国内利润空间较小，因此公司数码产品这块大多业务为国际贸易业务，公司数码产品性价比高，在国外客户口碑较好。

机构：公司去年获得泰国教育平板项目，请谈谈公司是如何获得这一重大订单的。

刘林：公司长期致力于国际贸易业务拓展，严把公司产品质量关，产品品质深受国际客户的认可，性价比高，在国际大客户间

# 会议记录

发言内容

公司产品口碑较好。通过优质客户之间的介绍，再加以公司产品顺利通过对方质量检测，最终获得此订单。

机构：公司在获得此订单之前，平板电脑是否有生产，产量如何：

刘林：公司在在此之前已有平板电脑生产及销售，只是量上释放得不是特别大。2012年公司平板电脑销售量在30万台以上。

机构：泰国平板电脑项目的利润空间如何？公司后续如何披露此订单的进展情况？

刘林：公司在与对方谈判时，是从自身的生产成本等出发的，此订单如能顺利进行，利润空间还是有保障的。针对此订单，公司将派专门的团队去泰国跟踪进展，保障双方合作的顺利进行。公司也会定期地即每个季度汇总公告总体订单的进展情况。

机构：请具体介绍一下公司的产品结构。公司未来成长性较好的产品是哪个方向的产品。

刘林：公司的产品结构是个“章鱼式”的结构，核心是生活智能控制，往外延展，包括智能家居（物联网）、智能厨卫（智能豆腐机、宝洁小厨房等）、智能家电（白色家电小家电）、生活娱乐智能（平板电脑、电子书等数码产品）以及电力安全智能（即电安全监测等）。预计公司近几年成长性较好的产品主要在智能家居（物联网业务）和数码产品（得益于订单的释放）上。

深圳市英德智能控制股份有限公司

董事会议

2013年 11月 17日